

QSC EMEA strukturiert den Vertrieb des Systemportfolios in Deutschland und Österreich neu

Vertrieb des Q-SYS Ecosystems ab 1. Januar 2021 in Eigenregie, COMM-TEC bleibt Partner für dedizierte Produkte



Zum Jahreswechsel strukturiert die QSC EMEA GmbH mit Sitz in Sinsheim den Vertrieb des Produktportfolios für den Geschäftsbereich Systems neu. Mit Wirkung zum 1. Januar 2021 übernimmt QSC EMEA exklusiv den Vertrieb aller Produkte des Q-SYS AV&C Ecosystems in Deutschland und Österreich, dazu zählen Core Prozessoren, Touchscreens, Endstufen, Lautsprecher und Peripheriegeräte. Produkte außerhalb des Q-SYS Ecosystems, darunter die Komponenten der Premium Business Music Lösung oder die AV-Endpunkte und I/O-Peripheriegeräte von Attero Tech by QSC werden weiterhin von COMM-TEC vertrieben.

„Durch die Neuaufstellung des Vertriebs für Deutschland und Österreich können wir sicherstellen, dass unsere Kunden sämtliche für das Systemgeschäft relevanten QSC Produkte über spezialisierte Kanäle erhalten, die ihnen zugleich technischen Support bieten“, erklärt Clemens Sturm, Director Sales Engineering bei QSC EMEA. „So kümmern wir uns exklusiv um das Projektgeschäft mit Q-SYS und können die Installationen unserer Kunden umfassend begleiten. COMM-TEC ist weiterhin ihr kompetenter Ansprechpartner für Attero Tech, Premium Business Music Solutions sowie alle Lautsprecher- und Endstufenserien, die nicht Bestandteil von Q-SYS sind und beispielsweise im Einzelhandel, in Hotels und Konferenzbereichen zum Einsatz kommen.“

Clemens Sturm ist seit Dezember 2019 bei QSC. In seiner Rolle als Director Sales

Engineering zeichnet er für die Leitung des deutschen Systems-Vertriebsteams verantwortlich. Neben Clemens Sturm steht den Kunden und Partnern ein erfahrenes Team aus AV&C Profis zur Verfügung, das bei planerischen, technischen und vertrieblichen Belangen unterstützt. Carina Dengler betreut als Regional Sales Manager vorrangig Systemintegratoren aus Süddeutschland, während Daniel Schröfel, Senior Sales Manager, für den Nord-Westen zuständig ist. Holm Wehowski, Regional Sales Manager, kümmert sich um Kunden im Norden, Westen und Osten Deutschlands. Carsten Schiedeck, Sales Manager, schließt schließlich komplettiert das Deutschland-Team und unterstützt den Distributionspartner COMM-TEC.

Das österreichische QSC Systems-Team besteht mit Gerd Kostial, Director Sales Austria, und Patrik Heider, Sales Manager Austria, aus zwei erfahrenen Branchenexperten, die Systemkunden vor Ort mit ihrer Expertise unterstützen.

Darüber hinaus können sich Kunden bei komplexen Aufgabenstellungen und technischen Fragen an das Applications Engineer Team bei QSC, Mirko Messall, Thomas Bauer und David Schumacher wenden.

„Ich freue mich, dass wir zum neuen Jahr mit einem so tollen, hochqualifizierten Team den Q-SYS Direktvertrieb in Deutschland und Österreich starten“, so Sturm weiter. „Gleichzeitig wissen wir mit COMM-TEC einen zuverlässigen, kompetenten Partner für die weiteren QSC Produkte an unserer Seite und freuen uns auf die weiterhin gute Zusammenarbeit.“

www.qsc.com